

Linea di intervento 1



Tecnico della gestione della rete di vendita

CODICE: 330

GRUPPO DI COMPETENZA

Percorsi di qualifica

DURATA TOTALE: 800 ore (500+300)

SETTORE: Credito, finanza, assicurazioni

OBIETTIVI:

Acquisizione della qualifica di Tecnico della gestione della rete di vendita - codice 330

ARTICOLAZIONE DIDATTICA:

I moduli formativi e didattici saranno progettati al fine di garantire l'acquisizione delle conoscenze e capacità necessarie al conferimento/attestazione della qualifica così come definite nel RRF

Moduli:

1. Formazione del personale in materia di sicurezza in azienda
2. Gestione delle informazioni attraverso il supporto delle tecnologie informatiche
3. Valorizzazione e comunicazione
4. Analisi del territorio e definizione degli obiettivi
5. Dimensionamento e sviluppo organizzativo della rete
6. Programmazione, gestione e monitoraggio dell'attività commerciale
7. Motivazione e gestione delle risorse umane

REQUISITI MINIMI:

Diploma di istruzione secondaria superiore che permette l'accesso all'università

ATTESTATO O CERTIFICAZIONE FINALE:

Attestato di qualifica

NUMERO PARTECIPANTI: min. 4 - max. 25